



SISTEMA OPERATIVO DE COMPRAS

Tus compras corporativas, con mejores resultados.

El sistema operativo de compras para empresas en Latinoamérica.

CONTENIDO

Lo que vas a ver.

03	El problema	Lo que cuestan hoy las compras que hay que cotizar.
06	La solución	Cómo funciona Bonddin, pantalla por pantalla.
18	Servicios	Tres formas de trabajar con nosotros.
23	Confían en nosotros	Empresas que ya compran con Bonddin.
24	Tu ahorro	Calcula tu caso en minutos.

EL PROBLEMA

Tus compras no deberían vivir en el correo.

Cada compra que requiere cotizaciones arranca de cero en correos, chats y llamadas.

Las propuestas llegan en formatos distintos y nadie puede compararlas.

Cuando alguien pregunta "¿por qué este proveedor?", no hay respaldo.

El costo ya lo estás pagando.

5+ horas

de gestión por cada compra que requiere cotizaciones.

**Doble
dígito**

de dispersión entre cotizaciones por exactamente lo mismo.

**0
registro**

El conocimiento se va con la persona que hizo la compra.

Es gasto real que ningún sistema está viendo.

No reemplazamos tu ERP.

Ordenamos lo que pasa antes de él, para que decidas mejor.

PRE-ORDEN DE COMPRA

Bonddin

Las compras que requieren pedir cotizaciones: hoy viven en correo, WhatsApp y llamadas.

Requerimiento

Proveedores

Cotizaciones

Comparativo

Aprobación

oc
→

POST-ORDEN DE COMPRA

Tu ERP

Lo catalogado y lo recurrente: la orden, el asiento, el pago.

Catálogo

Contabilidad

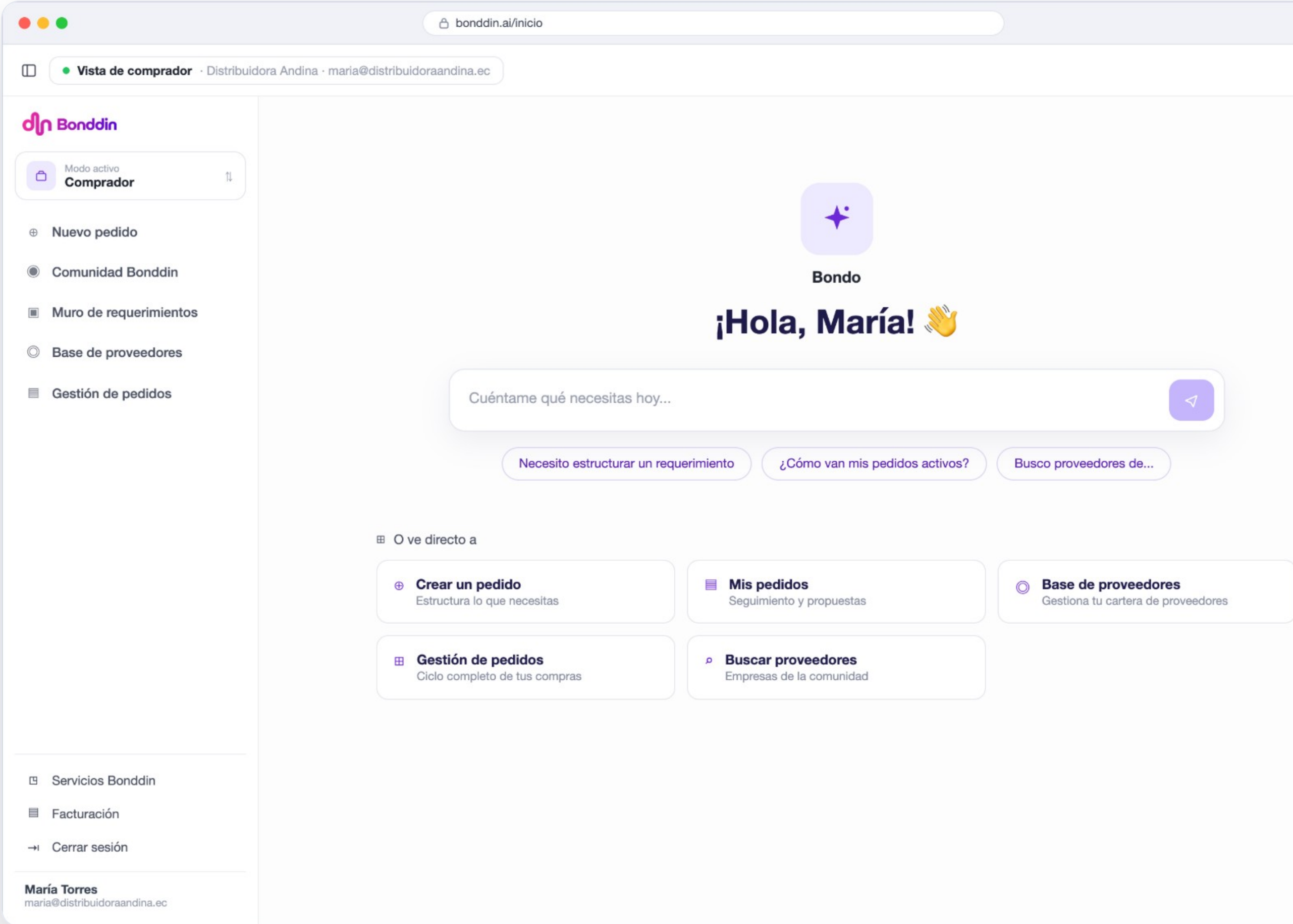
Tesorería

La solución.

LA SOLUCIÓN

Cuéntale a Bondo qué necesitas comprar.

Bondo estructura el requerimiento, trae propuestas comparables de proveedores verificados, incluidos los tuyos, y deja cada decisión documentada y lista para aprobar.



CÓMO FUNCIONA

Tres pasos, y el cuarto lo hace solo.

1

Pide

En una frase, por web o WhatsApp. Bondo lo convierte en un requerimiento estructurado.



2

Compara

Propuestas de tus proveedores, de la comunidad y del mercado, en un solo formato.



3

Decide y documenta

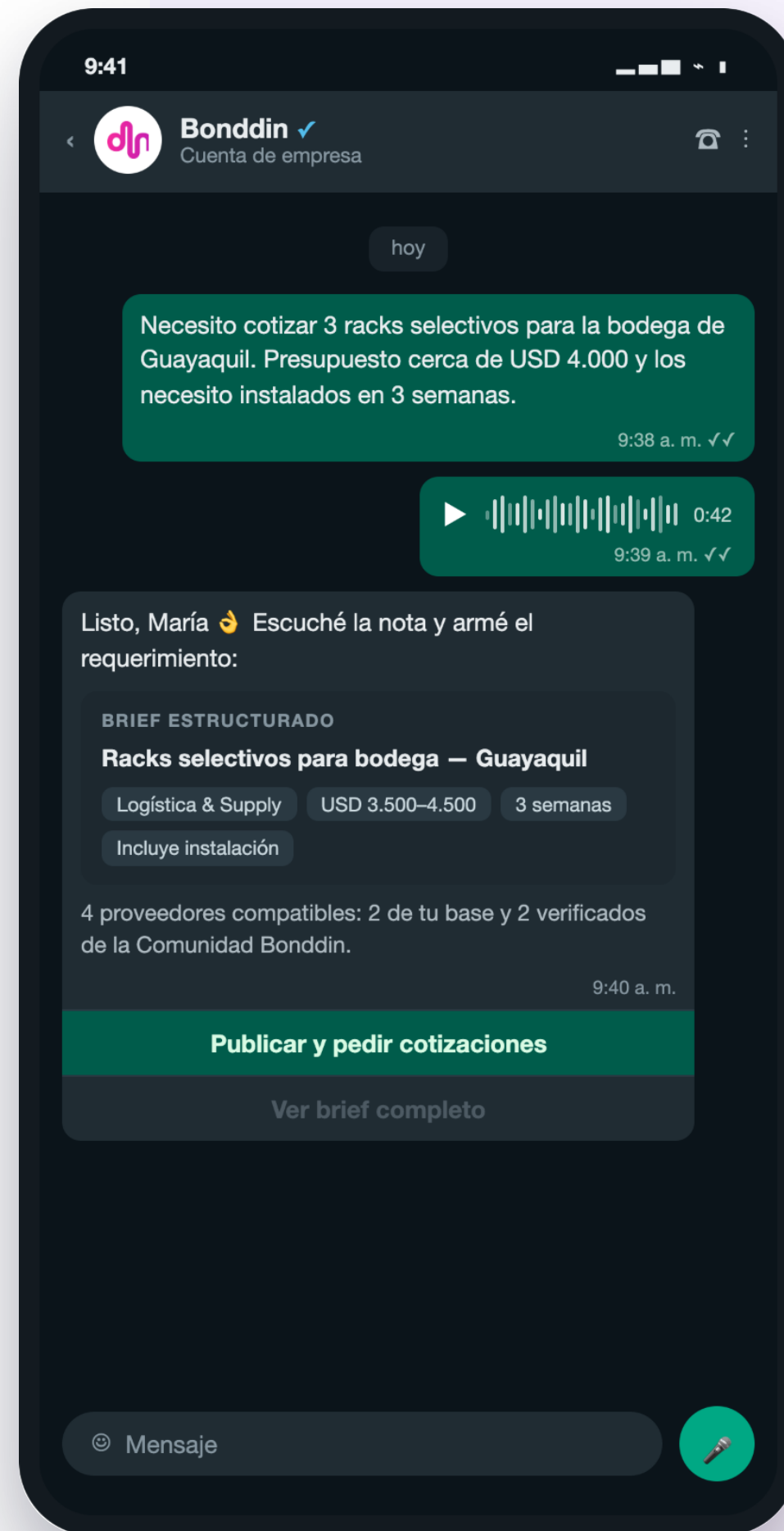
Aprobación con respaldo y un expediente que queda para siempre.

← La próxima compra ya no empieza de cero.

— PIDE

Tu equipo pide por donde **ya trabaja.**

Un mensaje o una nota de voz en WhatsApp, y el requerimiento ya está publicado dentro de Bonddin.



MISMO EXPEDIENTE

Lo que entra por WhatsApp queda en la plataforma: brief, proveedores invitados y trazabilidad.

COMPARA

Bondo busca en tres lugares a la vez: tus proveedores, la comunidad y el mercado.

- Tu base de proveedores
- Comunidad Bonddin verificada
- Descubrimiento en el mercado

The screenshot displays the Bonddin AI interface in a browser window. The address bar shows the URL: `bonddin.ai/pedidos/GP-2026-0142/invitar?origen=publicacion`. The page title is "Vista de comprador" for "Distribuidora Andina" with the email "maria@distribuidoraandina.ec".

Bondo

¡Hola, María! 🌟 Estás creando un pedido: cuéntame qué necesitas y voy llenando el formulario contigo.

Necesito un agente inteligente con WhatsApp Business y CRM omnicanal para nuestras tiendas

Entendido: un agente inteligente sobre WhatsApp Business API con CRM omnicanal para tus tiendas en Ecuador. Voy llenando el formulario con el título y la descripción.

Listo lo esencial del alcance. Ahora, ¿tienes un plazo de inicio y un rango de presupuesto en mente?

inicio en 6 semanas, entre 8 y 15 mil

Así queda estructurado 🌟

Título: Agente Inteligente con WhatsApp Business y CRM omnicanal para retail (Ecuador) · Tipo: Servicio · Categoría: Tecnología & Datos · Presupuesto: USD 8.000–15.000 · Inicio: en 6 semanas · Criterio clave: experiencia demostrada.

¿Lo publico?

Publicalo

La IA puede cometer errores. Revisa y toma la decisión final.

Publicado

Agente Inteligente con WhatsApp Business y CRM omnicanal para retail (Ecuador)

Visible en el muro para todos

→ **Siguiente paso: invita proveedores para recibir propuestas**

Recomendados para este pedido

Top compatibles

Los de mayor compatibilidad con este pedido, entre tu base y la Comunidad Bonddin.

Comparando la oferta de cada proveedor con lo que pides...

Estamos buscando a los proveedores que mejor encajan con tu pedido. Mientras tanto puedes invitar desde la lista de abajo.

0 seleccionados

Terminar sin invitar

Invitar (0)

COMPARA

Invita a los proveedores con los que ya trabajas.

Cotizan dentro de Bonddin desde el día uno, con su documentación y su historial en un solo lugar.

Vista de comprador · Distribuidora Andina · maria@distribuidoraandina.ec

Bondo

Importaste 42 proveedores de tu Excel. Los enriquecí con categoría y datos de contacto, y ya entran en el matching de cada pedido que publiques. A 4 les pedí que completen su información.

La IA puede cometer errores. Revisa y toma la decisión final.

+ Esríbele a Bondo...

Base de proveedores

Tu base: descúbrelos, verifícalos y gestiona la relación.

Todos · 42Activos · 8En evaluación · 30Archivados · 4

Empresas con conexión activa: ya tienen interacción por mensajes o pedidos en curso.

Buscar por nombre o código...CategoríaPaísOrigenVerificación BonddinFecha agregado

EMPRESA	CONTACTO	CATEGORÍA	PEDIDOS ACTIVOS	TASA DE RESPUESTA	TASA DE ADJUDICACIÓN	VERIFICACIÓN INTERNA
Sinapsis Digital	Andrés Coello	Tecnología & Datos	1	100%	50%	5/8
Chatway Solutions	Laura Pinto	Tecnología & Datos	1	100%	0%	8/8
Softline Andina	Miguel Ríos	Tecnología & Datos	0	67%	0%	4/8
Papelera del Pacífico	Jorge Mera	Operaciones y Oficina	2	100%	80%	8/8
Suminsa	Carla Núñez	Operaciones y Oficina	1	75%	20%	2/8
Courier Andino	Diego Salazar	Logística & Supply	1	50%	33%	3/8 solicitud
Grafisur Empaques	Ana Beltrán	Operaciones y Oficina	1	40%	25%	5/8
Transfríos del Litoral	Pablo Vera	Logística & Supply	0	80%	0%	1/8

+ Esríbele a Bondo...

FICHA INTERNA

Sinapsis Digital5/8 documentos

Tecnología & Datos · Colombia · Andrés Coello · compatibilidad

Documentos · plantilla “Proveedor crítico”

RUC y nombramiento

Referencias comerciales

Estados financieros

Póliza de responsabilidad civil

Certificación ISO 9001

Solicitar documentos

El proveedor carga su ficha una sola vez y la comparte con todos los clientes que se la pida.

COMPARA

Documentación, existencia legal y reputación validadas.

La verificación ocurre antes de que te coticen, no después de que ya firmaste.

Y si necesitas verificar a un proveedor tuyo, lo hacemos y el resultado queda en su ficha, con los documentos que tu empresa exija.

The screenshot displays the Bonddin platform interface for a purchase order (GP-2026-0142) titled "Agente Inteligente con WhatsApp Business y CRM omnicanal para retail (Ecuador)". The interface is divided into several sections:

- Header:** Includes the Bonddin logo and a navigation bar with tabs: Pedido, Participantes (selected), Propuestas, Aprobaciones, Ejecución, Pagos, and Expediente.
- Participants Section:** Shows the status of participants for the order. It includes a "Comparativo" button and a "Desactivar postulaciones" button.
- Flow:** A summary of the process: Invitados → Postulantes (habilitados a cotizar) → Proveedores con propuestas. Cualquier postulante puede enviar su propuesta formal y aparecerá automáticamente en evaluación.
- Providers with Proposals:** A section showing 0 providers with proposals.
- Postulantes:** A section showing 2 pending proposals.
- Invitados:** A section showing 1 pending response. It lists a provider named "Sinapsis Digital" with a "92% match" score and a "Bondin Verified" status. The provider's details include "Tecnología & Datos" and "Bogotá, Colombia". There is a "Chat" button and a "Acepta pago por Bonddin" button.
- Rechazados / Declinaron:** A section showing 0 rejected or declined providers.

Todas las propuestas en el mismo formato, lado a lado — la decisión se ve sola.

Precio, alcance incluido y excluido, plazos, garantía y condiciones de pago, normalizados en una sola tabla.

Vista de comprador · Distribuidora Andina · maria@distribuidoraandina.ec

Bondo

¡Hola, María! 🙌 Estoy siguiendo tu pedido GP-2026-0142 (Agente Inteligente con WhatsApp Business y CRM omnicanal).

Las 3 propuestas están listas 🙌 Resumen rápido:

Sinapsis Digital

USD 13.900

Chatway Solutions

USD 11.400

Lupio Development

USD 9.800

GP-2026-0142

Publicado

Evaluando propuestas

Mensajes

Agente Inteligente con WhatsApp Business y CRM omnicanal para retail (Ecuador)

Pedido

Participantes

Propuestas

Aprobaciones

Ejecución

Pagos

Expediente

Propuestas Recibidas

Preguntas y Actualizaciones

Comparativos

Resumen del comparativo de propuestas

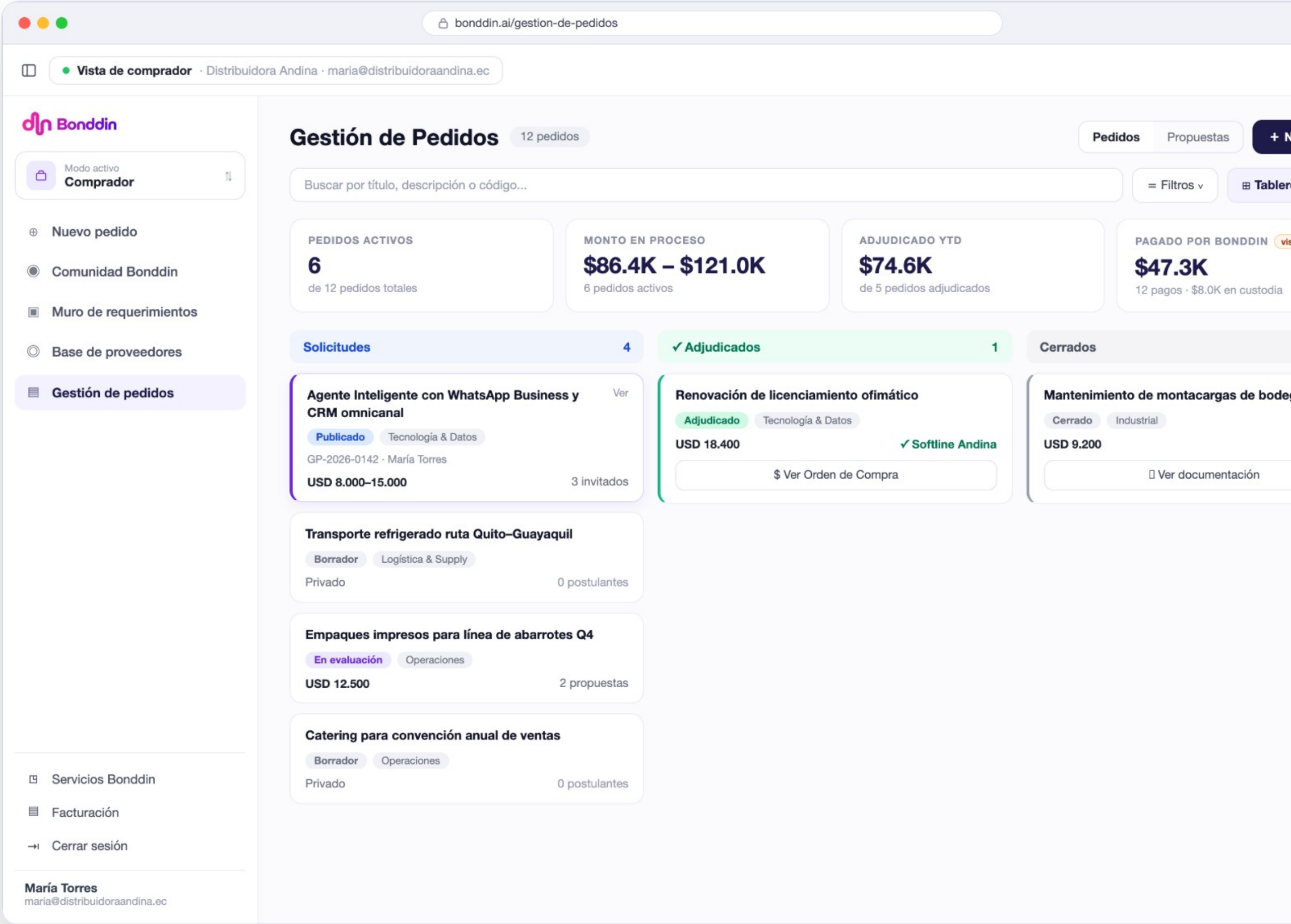
3 proveedores · 8 criterios

Criterio	Sinapsis Digital ✓ Bonddin Verified · 92%	Chatway Solutions 74%	Lupio Development 63%
Compatibilidad	92% · alta	74% · media	63% · media
Precio total	USD 13.900	USD 11.400	USD 9.800
Alcance incluido	WhatsApp Business API, CRM omnicanal, campañas masivas, dashboards y capacitación (8 h)	Chatbot WhatsApp y conector CRM de terceros, manual de uso	Agente conversacional básico y reportes mensuales
Alcance excluido	Migración de datos históricos	CRM omnicanal nativo · licencia del tercero por tu cuenta	Campañas masivas · integración CRM

— CONTROLA

Cada pedido con su estado, su responsable y su historial.

Nada se pierde en el correo: el tablero muestra qué está abierto, qué se adjudicó y qué está por cerrar.



— CONTROLA

Órdenes por categoría y presupuestos por área.

Cada quien ve y aprueba lo que le corresponde, y cada decisión queda en un expediente auditable: quién pidió, quién cotizó, por qué ganó y quién aprobó.

Vista de comprador · Distribuidora Andina · maria@distribuidoraandina.ec

Bondo

Roberto aprobó la adjudicación de Sinapsis Digital ✓ (vía WhatsApp).

Aprobado ✓ Generé la OC #OC-2026-1058 por USD 15.985 (incluye IVA 15%: USD 2.085 sobre USD 13.900).

Sobre Tecnología y Digital: disponible USD 21.400 → USD 7.500 (el sobre descuenta la base imponible, sin IVA).

La IA puede cometer errores. Revisa y toma la decisión final.

+

Esríbele a Bondo...

GP-2026-0142

Adjudicado

OC enviada

Agente Inteligente con WhatsApp Business y CRM omnicanal para retail (Ecuador)

Pedido

Participantes

Propuestas

Aprobaciones

Ejecución

Pagos

Expediente

Expediente del pedido

Trazabilidad completa, del chat a la OC.

✓

Requerimiento estructurado con Bondo

Creado vía chat · publicado en el muro · GP-2026-0142

✓

3 propuestas recibidas

Sinapsis Digital · Chatway Solutions · Lupio Development

✓

Adjudicado a Sinapsis Digital

USD 13.900 · 60 días · único alcance 100%

✓

Aprobación de Roberto Salas

Vía WhatsApp · umbral DOA > USD 10.000 · motivo registrado

✓

OC #OC-2026-1058 enviada

Enviada

USD 15.985 (inc. IVA 15%) · enviada al proveedor hoy

✓

Pago programado por Bonddin

50% liberado al inicio · 50% contra entregable aprobado

\$ Orden de Compra

#OC-2026-1058

Proveedor

Subtotal

IVA (15%)

Total

SOBRE PRESUPUESTARIO

Tecnología y Digital

Ejecutado 26.500

Comprometido 33.500

Disponible 7.500

Plan 60.000

Esta OC compromete USD 13.900 sin IVA). Disponible: USD 21.400

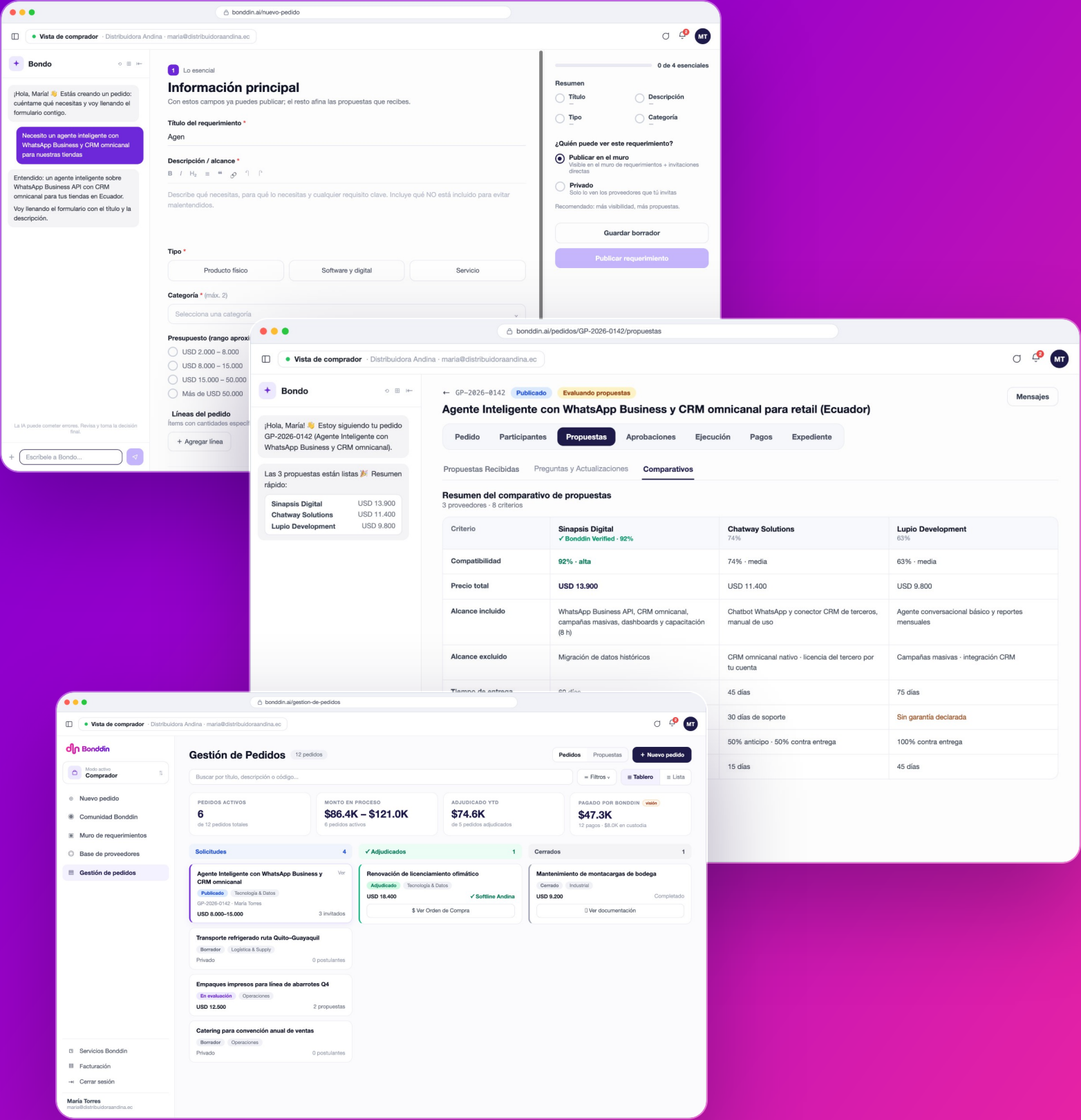
Servicios.

CÓMO EMPEZAR SERVICIO 1 DE 3

Tu equipo compra mejor desde el día uno.

Todo lo que acabas de ver, funcionando con tu equipo: piden, comparan, deciden y queda documentado.

- Suscripción por plan
- Usuarios ilimitados
- Prueba gratis



Para las compras críticas, no estás solo.

Un Growth Advisor especialista en la categoría conduce el proceso con tu equipo, dentro de Bonddin. Para compras donde elegir mal cuesta más que elegir bien.

Growth Advisor asignado

Por proyecto

Fee proporcional al tamaño de la compra

Simular el costo del servicio ↗



Tu ERP ya tiene información. Te decimos qué hacer con ello.

Analizamos tu histórico de compras. Empezamos con lo que tu ERP ya exporta.



Cada diagnóstico se arma a la medida: definimos juntos el alcance y la forma de trabajo según tus datos y tu operación.

- Sobre tus datos
- A la medida
- Por diagnóstico

DIAGNÓSTICO DE COMPRAS

EJEMPLO

Qasto por categoría · últimos 12 meses

Tecnología y datos

Marketing y creación

Operaciones y oficina

Logística

CATEGORÍA	GASTO	PROV.	ACCIÓN
Tecnología y datos	USD 412 K	19	Consolidar en 4
Marketing y creación	USD 298 K	24	Renegociar tarifas
Operaciones y oficina	USD 216 K	31	Licitat por volumen

PARA QUIÉN

Quienes lo notan el primer mes:

Quien compra

Deja de perseguir cotizaciones.

Quien aprueba

Decide con respaldo, no de memoria.

Finanzas

Ve el gasto que hoy no ve.

PMO / proyectos

Sus compras dejan de frenar cronogramas.

Empresas que ya confían en Bonddin.



TU CASO

Calcula tu ahorro en minutos.

Con datos tuyos y supuestos conservadores, la inversión se recupera en un trimestre.

[Abrir la calculadora →](#)

ahorro.bonddin.ai

Bonddin

Calculadora de Ahorro

LO QUE GANAS EN EL PRIMER AÑO · ESCENARIO CONSERVADOR

180_h

Horas liberadas
por persona al año

USD 21.600

Ahorro en precio · año 1
Dinero que deja de salir · escenario
conservador · Ecuador

+9 %

Capacidad del equipo
recuperada
más competencia en cada decisión

Se recupera en 10 semanas · ≈ 2,5 meses

PLAN RECOMENDADO

Empresa USD 550/mes

RETORNO SOBRE LA INVERSIÓN

5× ahorro neto anual USD 27.600

VALOR TOTAL ESTIMADO · AÑO 1

USD 34.000

HASTA

USD 68.000



Medimos tu punto de partida y desde los 90 días ves las métricas de lo que estás ahorrando.

Usuarios ilimitados

Pagas por uso de IA

Desde \$275/mes

Empieza gratis

HABLEMOS

Agendar una demo

calendar.app.google

CONÓCENOS

bonddin.ai

La plataforma en detalle

PRUÉBALO CON TUS DATOS

Calcula tu ahorro

60 segundos